

私たち NETGEAR は【世界中をインターネットに接続することにおいて革新的なリーダーであり続ける】というミッションをもって、日々成長を続けるグローバルな会社です。ワールドワイドでシェア No.1 を誇る企業で、私たちと一緒に成長しましょう。

Internal Sales Representative

Job Summary

インサイドセールスはお客様と会話をする最初の接点となります。流通・商社・インテグレータなどの代理店・販売店に対して主に社内で営業を行って頂きます。年間を通して、四半期ごとのチームターゲットを達成します。

Responsibilities

- ・ 四半期ごとのチームターゲットを達成
- ・ 販売店/代理店からのメール・電話による自社製品の問い合わせ対応業務
- ・ 既存顧客へ電話によるフォローアップや新製品の紹介
- ・ 製品在庫確認・製品マスタ管理
- ・ 見積書作成
- ・ 仕様書などの資料作成
- ・ 発注書入力・納期回答・出荷業務
- ・ 展示会の参加
- ・ 電話・来客の対応や製品発送

Skills/Requirements

- ・ 営業経験 1 年以上 営業アシスタント経験 1 年以上
- ・ IT・ネットワーク業界経験者を優遇
- ・ 積極的に社内外とのコミュニケーションを取りながら業務を進められる方
- ・ チャレンジ精神の旺盛な方
- ・ ご自身でスケジュールの管理が可能な方
- ・ PC スキル（基本的な操作が可能_Excel, Word, PowerPoint, Outlook)
- ・ 英語力：社外とのコミュニケーションで機会はありませんが、社内（海外部門）とのコミュニケーションでは英語が必要、入社後積極的に英語力を伸ばす意欲のある方を歓迎
- ・ 日本語：ネイティブレベル（日本国内のお客様と電話およびメール上で問題無くコミュニケーションができること）

勤務地	東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社 地下鉄銀座線「京橋駅」徒歩1分
雇用形態	正社員
給与	固定給 年俸制 360万円以上 (経験、スキルにより応相談)
	3か月間の試用期間を設けます。試用期間は、勤務・成績により延長する場合有
勤務時間	9:00~18:00 (休憩1h)
待遇・福利厚生	ESPP (社内持株制度) 交通費全額支給 社会保険完備 スポーツ補助 (月6,000円まで) (例:ジム) 食事会、ボーリング大会などのチームビルディング
休日・休暇	完全週休2日制 (土日)、祝日、夏季休暇3日、年末年始休暇6日 有給休暇・産休・育休取得実績また復帰実績有、時短勤務有 プレミアムフライデー実施